



Entrevistes en el marc de la redacció del Pla d'Acció: "Mar en valor"

Entrevista amb Miquel Rey – Director General de Negoci. Eurecat

Eurecat. Centre Tecnològic de Catalunya - 21 de març de 2018

Mataró ha de planificar estratègicament del front litoral: cal l'obertura de la ciutat al mar, encara pendent, i continuar apostant per situar activitat econòmica de valor afegit i innovació a l'entorn del Tecnocampus i del sector Iveco-Pegaso.

Sobre les activitats de l'Eurecat

- Eurecat és una fundació privada des de 2015, creada a partir de la fusió de diversos centres tecnològics, la vocació de la qual, des dels seus inicis, ha estat la de generar un clúster d'investigació tecnològica potent en l'àmbit català. La constitució de l'Eurecat ha permès buscar el suport públic estable i ser més proper als clients, recuperant el contacte amb el teixit empresarial de la comarca i l'empresa local. Actualment l'Eurecat es troba especialitzat en ciència i recerca aplicada i compta amb 600 treballadors.
- El centre de Mataró, Eurecat està especialitzat en activitats vinculades al tèxtil. Les línies de treball actuals de l'Eurecat són la recerca de noves tecnologies i materials, innovació en els processos tèxtils, i l'àrea del "printed electronics" (teixits intel·ligents amb components electrònics i sensors). Els sectors estratègics són principalment l'automoció, la salut i moda esportiva. A Mataró hi treballen unes 70 persones, i 6 més a Canet.

Sobre les activitats econòmiques vinculades al Mar

- La Nàutica no és en sí mateix un sector central a les activitats de l'Eurecat, però sí que hi ha hagut experiències on s'ha treballat en qüestions d'innovació de veles i salvavides intel·ligents. També s'ha treballat amb estructures plàstiques inflables que permeten la construcció de pavellons coberts temporals per a activitats de manteniment i pintat d'embarcacions. Geotèxtil en la construcció de vaixells i sistemes per la reducció d'emissions dels motors dels vaixells, construcció de vaixells de competició
- El sector de la Nàutica és interessant per a Eurecat però avui encara hi ha poques empreses que siguin potencials receptores dels serveis de suport a la innovació que ofereix el centre, si més no a Mataró. El sector nàutic-industrial és molt embrionari, o inclús podria dir-se pràcticament inexistent. Els reptes per fer el sector nàutic una indústria potent i de creixement escapen probablement a l'àmbit i la competència municipals, si més no a curt termini.
- Les activitats de Repair&Refit podran guanyar pes al Port de Mataró. És un negoci d'alt valor afegit on existeixen encara oportunitats en segments que no abraçada avui MB92 (referent del sector) com ara les embarcacions de mitjana eslora. La tecnologia aplicada al varador pot ser una via de treball i una oportunitat de desenvolupament econòmic. El port podria ser un bon "test-bed" per provar nous sistemes i avenços tecnològics



associats a la nàutica, en col·laboració amb les iniciatives de la universitat, el centre de FP, i l'Eurecat.

Sobre la obertura de Mataró al mar

- Cal una planificació estratègica de l'entorn del Tecnocampus i de les àrees vacants al front marítim (sector Iveco-Pegaso). Cal maximitzar les oportunitats que deriven de la disponibilitat de sòl en l'àrea on es troba situat avui el Tecnocampus i l'Eurecat. És prioritari el desplegament de la màxima superfície possible per a usos econòmics. També que es prevegi suficient oferta de sòl pels equipaments formatius i de recerca, sigui la universitat, sigui el centre de FP. L'habitatge és necessari per evitar que el barri quedi mort durant les nits, però cal acotar-ne el seu abast per evitar el risc de desbordament immobiliari (ja que l'entorn és altament atractiu: pisos alts davant del mar).
- L'urbanisme del front marítim és crític per a impulsar-lo com a nou atractiu ciutadà a Mataró. Amb petits projectes es pot arreglar el front marítim i fer-lo més atractiu; millora dels passos, i l'entorn del club de natació. Una major i millor oferta de serveis en les immediacions del port milloraria notablement la seva atractivitat. En els propers 20 anys caldrà anar renovant totes les instal·lacions esportives del litoral, i això també contribuirà. Badalona se n'ha sortit amb èxit amb intervencions acotades però ben planificades.
- El port de Mataró té moltes potencialitats per a créixer: és un port suficientment gran per permetre economies d'escala i a la vegada un port suficientment petit perquè pugui tenir una gestió eficient i molt propera i còmode per l'usuari.
- El foment de l'esport d'alt rendiment vinculat a la nàutica podria portar més turistes a la ciutat.

Referents

- Ports referents en el sector de la nàutica i de les activitats industrials blaves: la Rochelle (France), Fort Lauderdale (FL, EUA). Tenien sectors de pesca i drassanes, i han evolucionat cap a negocis vinculats a la nàutica i cap a activitats terciàries vinculades a la nàutica d'embarcacions esportives.